

Leadgenerierung mit Live-Chat

Der schnellste Weg Ihren Kunden zu helfen

85%

aller Kunden haben bereits Chat auf Unternehmensseiten genutzt.

90%

der Kunden finden den Live-Chat insgesamt hilfreich.

73%

der Kunden sind nach der Nutzung des Live-Chat zufrieden.

38%

der Kunden gaben an, dass sie aufgrund einer guten Live-Chat-Sitzung selbst einen Kauf getätigt haben.

42%

der Kunden wählten den Live-Chat als bevorzugte Methode, um Kundensupport zu erhalten.

13%

der Kunden wünschen auf einer Webseite, direkt und unmittelbar Fragen zu einem Produkt stellen zu können.

So einfach funktioniert die CXBox-Chat-Funktion:

1. Ein potenzieller Neukunde besucht die Webseite Ihres Autohauses.
2. Ein LDB-Agent unterhält sich im Chat mit ihm – der Lead wird validiert.
3. Der Lead wird gemeinsam mit der Anfrage und den Kontaktdaten des Kunden in Ihre CXBox eingestellt.



Unser Chat-Service spricht Besucher Ihrer Webseite aktiv an oder wartet auf eine Anfrage. Wir liefern Ihnen qualifizierte Leads, die Sie direkt für Ihren Vertrieb nutzen können.



Ab 5,50 €

Legen Sie gleich mit unseren CXboxChat-Anwendungen los.

- Einfache Einbindung auf Ihrer Webseite
- Nahtloser Integration in die CXBox
- Speziell für Autohäuser entwickelt
- Legen Sie selbst fest, wann wir mit Ihren Kunden chatten.
- 24 h Erreichbar oder nach Ihren Wünschen
- Automotive Spezialisten im Chat.

Preise:

ab 5,50 pro Chat
kostenlose Integration in die CXBox